¿Y SI FUNCIONA?

"Esta vez va en serio". Tantas veces hemos escuchado esto, referido a un programa económico, y tantas veces nos hemos desilusionado, que ahora estamos en la posición contraria: no creemos ni siquiera en las cosas que ocurren.

No es extraño, por consiguiente, que sean argentinos como Juan Carlos Di Tata y Guillermo Calvo quienes aporten al análisis económico mundial las teorías de las brechas de credibilidad persistentes y de las reformas no creídas, respectivamente.

Pero en esto de no creer, aunque las cosas ocurran, alguna vez nos vamos a equivocar. Y porque no quiero que usted se equivoque, le pido que se conteste a sí mismo, y le pregunte a los que trabajan con usted, cuestiones que se volverían extremadamente relevantes si Argentina se convirtiera en un país normal.

El siguiente listado de preguntas es meramente enunciativo, al sólo efecto de que usted, con los que considere conveniente, se ponga a pensar... y a actuar en consecuencia.

¿Cuál es mi negocio?

¿En qué andan mis competidores locales?

¿Qué quieren los consumidores de mis productos?

¿Son exportables mis productos?

¿Cuándo fue la última vez que pensé estos asuntos?

¿Qué estoy haciendo para la capacitación de mi personal?

¿Cuándo fue la última vez que asistió a una exposición internacional de los productos que fabrico?

¿De qué año son las principales máquinas de mi empresa?

¿Le tengo miedo a la competencia; le tienen miedo los que colaboran conmigo?

¿Cuándo fue la última vez que modificamos sustancialmente los productos que fabricamos, los envases en los cuales los presentamos, etc.?

¿Con quién debería hablar de todos estos temas?

¿Cuáles son los aspectos de mi empresa más afectados por el Estado, y sobre los cuales hoy tengo que accionar, para poder competir?

La cámara de productores de la que formo parte, ¿está concientizada acerca de estos temas?

Mis asesores externos, ¿me ayudan o me traban en todo esto?