

1821

CONTEXTO; Entrega N° 1.596; Marzo 9, 2020

EDWARD JAMES GREEN

(1948 - 2019)

Nació en Washington D. C., Estados Unidos.

Estudió filosofía en la universidad Stanford, y economía en la Carnegie-Mellon.

Enseñó en Princeton, el Instituto Tecnológico de California, en las universidades de Pittsburgh, Minnesota, y la estatal de Pensilvania.

Trabajó como economista en el Sistema de la Reserva Federal, ocupando la vicepresidencia de la oficina de Chicago, entre 1995 y 2000.

Durante la Segunda Guerra Mundial, por ser objetador de conciencia, durante un par de años prestó servicios comunitarios.

“Soy coeditor de una revista técnica, Theoretical economics, una revista cuyos artículos son aprobados por un comité técnico, pero de libre acceso para los lectores. Porque, al igual que Kenneth Joseph Arrow, considero que la información es un bien público” (Green, en Clement, 2005).

Estaba casado con Ruilin Zhou, con quien publicó varias monografías.

¿Por qué los economistas nos acordamos de Green? “Por sus contribuciones a la teoría de los contratos dinámicos” (Wikipedia).

“Green y Porter (1984) mostraron que las guerras de precios pueden ocurrir periódicamente, cuando el monitoreo es imperfecto, aún entre oligopolistas que hubieran colusionado de manera óptima; en tanto que Green (1987) estudió la asignación óptima del consumo que un ministro a cargo del planeamiento podría elegir, aunque no pudiera observar el

ingreso de los consumidores, y el ingreso también fuera incierto para los hogares. Este fue uno de los trabajos pioneros en materia de contratos dinámicos” (Wikipedia).

“Rob y yo miramos la evidencia presentada por George Joseph Stigler, desde otra perspectiva. Este documentó que en algunas industrias los carteles se quebraban, y por eso tenían que resucitar de manera sistemática. Lo cual implicaba que los ejecutivos de las empresas cometían errores. Para nosotros las quiebras están al servicio de un arreglo de largo plazo, que es estable. El rol que cumplen es el de un mecanismo destinado a hacer cumplir los acuerdos” (Green, en Clement, 2005).

“Sus investigaciones presumen que tanto el mundo como sus instituciones operan cerca de las posiciones de eficiencia; porque de lo contrario los participantes buscarían mejorar las posiciones” (Clement, 2005). En sus palabras: “Mis análisis parten de la base de que lo que existe es eficiente [coincide con Armen Albert Alchian]” (Green, en Clement, 2005).

“Una de sus preocupaciones permanentes se refiere a las implicancias distributivas de la política monetaria” (Green, en Clement, 2005). “Los banqueros centrales actualmente minimizan la importancia de dichas implicancias distributivas, pero éstas siguen siendo importantes. Lo que para los economistas es corto plazo, tiene efectos, por ejemplo, en el mercado laboral. La historia de cómo el FED logró abatir la inflación, a comienzos de la década de 1980, está incompleta si no se incluyen los efectos distributivos” (Clement, 2005).

“Porque en mi opinión un banco central es inevitablemente una institución política, no estoy seguro de que el de metas de inflación sea un esquema efectivo. En este sentido el FED es una institución admirable, porque es la única en su tipo donde la mayoría de quienes adoptan sus decisiones tienen sus propias oficinas de investigación. El Banco Central Europeo parece haberse organizado sobre las mismas bases” (Green, en Clement, 2005).

“Luego de que los barones perdieran Normandía, el rey tenía mejor información que ellos sobre lo que ocurría en el continente europeo. El rey tenía diplomáticos, los barones no. De manera que cuando el rey les dijo: ‘necesito vuestros recursos, para pelear contra los franceses’, los barones se preguntaron: ‘¿cómo podemos saber que el rey utilizará los recursos para esto, y no para comprar para él algunos bienes de lujo?’” (Green, en Clement, 2005).

Clement, D. (2005): “Interview with Edward Green”, The region (Federal Reserve Bank of Minneapolis), diciembre.

Green, E. J. (1987): “Lending and the smoothing of uninsurable income”, en Prescott, E. y Wallace, N., eds.: Contractual agreements for intertemporal trade, University of Minnesota press.

Green, E. J. y Porter, R. H. (1984): “Noncooperative collusion under imperfect Price information”, Econometrica, 52.