

1924

CONTEXTO; Entrega N° 1.699; Febrero 28, 2022

## DANIEL RAYMOND

(1786 - 1849)

Nació en Connecticut, Estados Unidos.

Fue educado en su ciudad natal.

“Practicó la abogacía en Baltimore” (Kaplan, 1933). “Los proteccionistas intentaron, sin éxito, que tuviera una cátedra en la universidad de Maryland” (Spiegel, 1987).

¿Por qué los economistas nos acordamos de Raymond? “Fue un pensador original, cuyas ideas reverberaron en los últimos escritos de Frederich List, los historiadores económicos y la literatura del siglo XX sobre desarrollo económico” (Spiegel, 1987). “Su pensamiento económico se circunscribió a las cuestiones controvertidas de su tiempo, sin intentar construir una teoría general del valor, o de la distribución del ingreso” (Kaplan, 1933).

Es autor de La cuestión del Missouri, publicado en 1819; Pensamientos sobre economía política, publicado en 1820; en segunda edición, Los elementos de la economía política, publicado en 2 volúmenes, en 1823.

“Pensamientos... fue escrito mientras, como joven abogado, esperaba que le llegaran los clientes” (Spiegel, 1987). “La primera edición de Pensamientos... fue muy bien recibida, y contó con la aprobación de Mathew Carey, pero no fue un éxito editorial” (Crowden, 2006). “Los elementos... es el primer tratado formal de economía política escrito por un americano. Planteado como ‘un humilde esfuerzo para cortar las cadenas que genera la autoridad extranjera’, la obra es una protesta contra las políticas de laissez-faire y el cosmopolitismo de los economistas clásicos” (Kaplan, 1933).

“Distinguiendo entre las riquezas individuales y la social, sostenía que esta última podía ser obtenida de la mejor manera, a través de una economía nacional, alimentada por el Estado. Por consiguiente estaba a favor de una tarifa aduanera protectora, que permitiera el uso pleno

de la capacidad productiva de la nación, y que mantuviera estable el mercado interno” (Kaplan, 1933). “Su principal preocupación fue el desarrollo económico, y a diferencia de los clásicos ubicó a la nación, y no a los individuos, en el centro de su análisis... Interpretaba la riqueza nacional en términos de su ‘capacidad’ para producir bienes. Lo cual le otorgaba al gobierno de turno una posición central en la promoción del desarrollo, a través de la tarifa aduanera. Pensaba que también el gobierno de turno era el encargado de dirimir los conflictos distributivos” (Spiegel, 1987).

“En línea con lo que en ese momento se pensaba en Estados Unidos, no hacía ninguna distinción esencial entre la renta y el interés del capital; y oponiéndose a Thomas Robert Malthus, sostenía que los problemas de los trabajadores ingleses derivaban de su deficiente organización política, más que de la presión de la población en su lucha por la subsistencia” (Kaplan, 1933).

“Pensaba que la riqueza nacional no era la simple suma de la de sus habitantes, porque también había que tener en cuenta el potencial. Según él, Estados Unidos estaba llena de recursos, a la espera de ser explotados, y esto no figuraba en las estadísticas... Lo cual lo llevó a rechazar el laissez-faire y la mano invisible de Adam Smith... Fue el primero que enfatizó la importancia de la tecnología” (Crowden, 2006).

“Su discusión sobre el crédito está marcada por el provincialismo; veía a los bancos con desconfianza y se oponía a la emisión de billetes, argumentando que el sistema bancario era generalmente un instrumento que se utilizaba para enriquecer a unos pocos, a expensas de las masas. En materia monetaria adoptó una posición extrema: toda la moneda debía ser emitida por el Estado y debía ser respaldada por depósitos efectivos de metales preciosos” (Kaplan, 1933). “Si bien sus ideas reflejan la influencia de Alexander Hamilton, su desconfianza referida al papel moneda y al crédito bancario, refleja el eco de los puntos de vista de Jefferson. También fue muy crítico de las corporaciones. Estas incongruencias habrían de disminuir el impacto de sus escritos” (Spiegel, 1987).

Blaug, M. (1999): Who's who in economics, Edward Elgar.

Crowden, R. (2006): “Raymond, Daniel”, en Emmett, R. B.: The biographical dictionary of american economists, Thoemmes.

Kaplan, A. D. H. (1933): “Raymond, Daniel”, Encyclopedia of the social sciences, Macmillan.

Spiegel, H. W. (1987): “Raymond, Daniel”, The new palgrave. A dictionary of economics, Macmillan.