

1996

CONTEXTO; Entrega N° 1.770; Julio 10, 2023

## **JAMES ANTHONY DOWNS**

(1930 - 2021)

Nació en Evanston, Illinois, Estados Unidos.

Estudió en la Universidad Stanford.

Enseñó en la Universidad de Chicago.

Entre 1959 y 1977 presidió la Real Estate Residents Corporation, una consultora especializada en el asesoramiento para la toma de decisiones inmobiliarias, y a partir de entonces trabajó en la Brookings Institution. “En la Corporación RAND aplicó su enfoque al estudio de las políticas aplicadas en la administración” (Beaud y Dostaler, 1995).

¿Por qué los economistas nos acordamos de Downs? Porque “Una teoría económica de la democracia, basado en su tesis doctoral, fue publicado en 1957, y está armado como un libro de teoría económica. Se trata de un sobresaliente trabajo que inauguró el ‘imperialismo intelectual’, característico del análisis económico posterior a la Segunda Guerra Mundial, que desde el punto de vista metodológico invadió la ciencia política, la sociología y la antropología... Generó mucha polémica, tanto en la ciencia política como en la sociología política” (Blaug, 1985).

Además es autor de La burocracia desde adentro, publicada en 1967; Problemas y perspectivas del sector urbano, que viera la luz en 1970; El racismo en Estados Unidos, también publicado en 1970; Subsidios federales a la vivienda, publicado en 1973; Abriendo los suburbios, también publicado en 1973; Vecindarios y desarrollo urbano, publicado en 1981; Alquileres en la década de 1980, publicado en 1983; La revolución en las finanzas inmobiliarias, publicado en 1985; Atascado en el tránsito, publicado en 1992; y Todavía atascado en el tránsito, publicado en 1994.

“Una teoría... El trabajo se basa en que el objetivo de los partidos políticos consiste en maximizar su caudal electoral, y el de los votantes en conseguir alguna ventaja para ellos. El modelo pronostica que cuando existen múltiples partidos políticos, se tenderá a un sistema bipartidista; y que buena parte del electorado no votará, porque individualmente nadie sentirá que con su voto definirá una votación. Downs siempre insistió en que no se trata de una obra normativa sino `positiva” (Blaug, 1985).

“Mostró que en las democracias la distribución de las opiniones políticas tiene forma de campana, lo cual implica que la mayoría de los votantes tiene opiniones moderadas; por lo cual los partidos políticos más importantes adoptan posiciones centristas... Adhirió a la teoría del votante medio, originalmente planteada por Duncan Black” (Wikipedia).

“Tanto Una teoría... como La burocracia... ejercieron fuerte influencia sobre la teoría de la decisión pública” (Blaug, 1985).

“Downs tiene razón. No deberíamos votar. Cuanta más gente lo advierta, menos votarán. En la elección presidencial de 1960 votó 63% del padrón, en 1996 49%. En 2004 votó mayor proporción que en 2000, porque -como predijo Downs- el incentivo a votar aumenta cuando el votante piensa que su voto puede ser decisivo [recuérdese que en 2000 hubo prácticamente empate entre Bush Jr. y Gore]” (Gray y Wuffle, 2005).

Beaud, M. y Dostaler, G. (1995): "Downs, Anthony", Economic thought since Keynes, Routledge.

Blaug, M. (1985): Great economists since Keynes, Cambridge University Press.

Blaug, M. (1999): Who's who in economics, Edward Elgar.

Gray, M. M. y Wuffle, A. (2005): “Vindicating Anthony Downs”, [www.apsanet.org](http://www.apsanet.org), octubre.