

SIDNEY SIEGEL

(1916 - 1961)

“Sid”, para los amigos, nació en Estados Unidos. “Sus padres migraron desde Rumania, radicándose en Nueva York, donde instalaron primero una panadería y luego un restaurante... La Gran Depresión afectó el negocio familiar, viviendo en la calle, delinquiendo y pasando algún tiempo en la cárcel” (Innocenti, 2010).

Se doctoró en psicología en la universidad Stanford. “Dicté un curso básico de estadística matemática. La clase era pequeña, los alumnos eran reconocibles, pero aún en una clase más numerosa hubiera sido imposible ignorar a un alumno como él, insatisfecho hasta no recibir una explicación completa. Aprendí a observarlo porque su mano levantada indicaba oscuridad o algún defecto en mi exposición... Nadie combinó en tal medida ser interesante y estar interesado... Para él el conocimiento no tenía sentido en sí mismo, independientemente de sus aplicaciones” (Arrow, 1961).

“En 1939, casado y huérfano, intentó ingresar como soldado a las Fuerzas Armadas, pero fue rechazado porque años antes había sufrido tuberculosis. Entonces ingresó como empleado civil, aprendiendo ingeniería electrónica y matemáticas en la universidad Stanford. Con el tiempo se volcó a psicología social, doctorándose en 1953” (Innocenti, 2010).

A partir de 1954 enseñó en la universidad de Pensilvania.

¿Por qué nos acordamos de Siegel? Porque “en la década de 1950, antes de que [Daniel] Kahneman y [Amos] Tversky mostraran cómo la economía del comportamiento podía unir el análisis económico y la psicología en un campo de estudio unificado, un psicólogo social, Sidney Siegel, planteó los fundamentos de la economía experimental” (Innocenti, 2010). “Pocos economistas experimentales o del comportamiento se dan cuenta de que gran parte de su tradición metodológica deriva de Siegel” (Smith, 2017).

“Cuando recibió el premio Nobel en economía, [Vernon Lomax] Smith identificó a 5 pioneros en el ‘movimiento intelectual’ que terminó generando la economía experimental. El segundo de la lista fue Siegel... ‘Lo conocí 6 semanas antes de que falleciera, nunca lo perdoné por esto. ¡Que gigantesco científico experimental era!’, afirmó Smith” (Innocenti, 2010). “Nos excitó saber que, de manera separada, estábamos haciendo economía experimental, motivados por hipótesis derivadas del análisis económico... Luego de su fallecimiento leí todos sus escritos... Era un maestro experimentalista, pero mucho más. Estoy convencido de que, si hubiera vivido, no solamente hubiera obtenido un premio Nobel en economía, sino que el reconocimiento de la economía experimental, por parte de la profesión, se hubiera logrado varios años antes” (Smith, 2017),

“Aunque su legado fue muy importante en el trabajo de Smith, Siegel planteó un enfoque completamente diferente referido a cómo encarar las investigaciones interdisciplinarias” (Innocenti, 2010).

Es autor de Estadísticas no paramétricas aplicadas a las ciencias sociales, publicado en 1956; y Negociación y formación de grupos, con L. E. Fouraker, publicado en 1960. “Su meticulosidad a veces lucía como pedantería, pero resultaba de su exigencia... En cuanto fue publicado, Siegel (1956) se convirtió en el manual no técnico de todos los investigadores en ciencias sociales... El principal hallazgo de Siegel y Fouraker (1960) es que en las negociaciones los participantes se inclinan por maximizar las ganancias, seleccionando una solución que cumpla el criterio de [Vilfredo] Pareto, dividiendo el resultado en partes iguales” (Innocenti, 2010).

“El análisis económico y la psicología han desarrollado diferentes vías de investigación científica. El primero basa gran parte de sus modelos en el agente representativo, la psicología se basa en la heterogeneidad de los seres humanos... Los métodos de laboratorio también son marcadamente distintos... Si la evidencia que surge de las pruebas de laboratorio refutan la relevancia de la hipótesis de racionalidad, la psicología puede ayudar a reconciliar a ésta con aquella, sugiriendo la existencia de procesos de aprendizaje tácitos e inconscientes, cuando se pasa del plano individual al colectivo” (Innocenti, 2010).

“La literatura identifica 3 fases en la evolución de la economía experimental: 1) entre 1948 y comienzos de la década de 1960; 2) hasta casi fines de la década de 1980; y 3) desde entonces... En el desarrollo de la economía experimental, Siegel no jugó un rol activo porque falleció de manera súbita, por un ataque cardíaco, el 29 de noviembre de 1961... Lo que hizo durante la última década de su vida fue plantear una serie de criterios para llevar adelante experimentos en economía” (Innocenti, 2010). “La economía experimental comenzó simultáneamente, y de manera independiente, por 3 fuentes diferentes: 1) hice mi primer experimento en enero de 1956; 2) Reinhard Selten llevó adelante sus primeros experimentos sobre el caso del oligopolio; y 3) Siegel y Larry Fouraker realizaron sus primeros experimentos durante la década de 1950... No recuerdo cómo ni cuándo se acuñó el término economía experimental” (Smith, 2017).

“Su esposa afirmó que Siegel sostenía que los experimentos mejor diseñados eran aquellos que no requerían análisis estadístico, agregando que cuando la estadística fuera necesaria, cuanto más simple fuera, mejor” (Innocenti, 2010).

“La clarificación del impacto de éste sobre aquel no es lineal, y es probable que el reconocimiento que Smith hace no capte de manera total la riqueza del legado de Siegel... Su visión del análisis económico distaba mucho de creer en la validez de los esfuerzos encarados por Smith, referidos a la hipótesis planteada por [Friedrich August von] Hayek. Para Siegel la hipótesis de maximización era una tosca aproximación... La visión de Siegel de la economía experimental difirió de la de Smith. Aquel se la pasó permanentemente buscando nuevas regularidades empíricas, y su enfoque a la experimentación era básicamente heurístico; lo cual en modo alguno conflictúa con la naturaleza matemática del análisis económico. Fue un pionero, no sólo de la economía experimental sino también de la economía del comportamiento, porque enfatizó la necesidad de utilizar un enfoque interdisciplinario” (Innocenti, 2010).

“Como era psicólogo, para él la teoría de la decisión era una forma de entender el comportamiento humano” (Arrow, 1961).

Arrow, K. J. (1961): “In memoriam Sidney Siegel”, mimeo.

Innocenti, A. (2010): “How a psychologist informed economics: the case of Sidney Siegel”, Journal of economic psychology, 31, 3, junio.

Smith, V. (2017): “Tribute to Sidney Siegel: a founder of experimental economics”, Southern economic journal, 83, 3, enero.