

GEORGE WARD STOCKING

(1892 – 1975)

Nació en Clarendon, Texas, Estados Unidos. “Clarendon era una pequeña ciudad aislada, sobre la polvorienta planicie de Texas” (AEA, 1976).

Estudió en la universidad de Texas, doctorándose en la de Columbia, en 1925. “Su tesis doctoral se tituló ‘La industria petrolera y el sistema competitivo’, cuestión que siguió interesándole durante el resto de su vida” (AEA, 1976).

Luego de trabajar en la universidad de Vermont, en el National Industrial Conference Board, y en el Dartmouth College, en 1925 volvió a la universidad de Texas, en Austin. Enseñó allí hasta 1947; y en la de Vanderbilt, entre 1947 y 1963. En 1960-1961 fue profesor visitante en la American University en Beirut.

“Era un estimulante profesor, que jugaba el rol de abogado del Diablo para provocar el debate en clase... Enseñaba a sus alumnos a expresar sus ideas de manera clara y concisa... La creación del departamento de economía en Vanderbilt fue uno de los logros de los cuales se sentía más orgulloso... Su preocupación personalizada por los profesores era una de sus cualidades más notables. ‘El viejo mediador y en algún momento vendedor de Biblias, tenía una remarcable habilidad para hacer que la gente trabajara junta’, comentó uno de sus ex asociados” (AEA, 1976).

“Alternó períodos donde dictaba clases, con otros donde tomaba licencia, en Nueva York y Washington, hasta 1947... En el gobierno se desempeñó en el Petroleum Labor Policy Board, del National Recovery Administration; fue director de la División Combustibles de la Oficina de Precios, y miembro de la War Labor Board” (AEA, 1976). “Desarrolló su labor vía estudios empíricos de industrias específicas y prácticas comerciales, y también a través del análisis y formulación de la legislación que gobernaría el comportamiento competitivo” (Mueller, 2007).

En 1952 presidió la Southern Economic Association, y en 1958 la American Economic Association.

¿Por qué los economistas nos acordamos de Stocking? “Su principal contribución está en el área donde interactúan el análisis económico, el derecho y la política pública: organización industrial, comportamiento de los mercados, y política antimonopólica. Era muy conocido por sus fuertes opiniones a favor de la competencia abierta y la difusión del poder. Mantuvo actitudes ‘populistas’ con respecto a las grandes corporaciones y a la concentración de los mercados” (Blaug, 1999). “Mejóro la comprensión del capitalismo americano y desarrolló políticas antimonopólicas para mejorar la competitividad de los mercados” (Mueller, 2007).

Autor de 8 libros, como La industria petrolera y el sistema competitivo, publicado en 1925; y La industria de la potasa: un estudio del control del Estado, publicado en 1933. “En 1944 comenzó una fructífera relación con la Fundación Siglo XX, en colaboración con Myron Watkins, de la cual surgió una trilogía definitiva, integrada por Carteles en acción, publicado en 1946; ¿Carteles o competencia?, publicado en 1948; y Monopolio y libre empresa, que viera la luz en 1951... Hacia el final de su carrera le prestó atención a la industria petrolera internacional” (AEA, 1976).

“Como sugirieron sus primeros pasos, tenía algunos elementos del elogio populista en su carácter. En la heterodoxa atmósfera de la universidad de Texas, dominada por la economía institucionalista, era considerado un conservador, y hasta un tradicionalista; y en el férreo conservadurismo de Vanderbilt, aparecía como uno de los ‘liberales’ del desarrollo posterior a la guerra” (AEA, 1976).

“Durante toda su vida desconfió de las grandes corporaciones y del poder... A veces expresó su frustración por el hecho de que los hombres de negocios y los otros economistas no compartieran sus puntos de vista; uno de los discursos pronunciados delante de sus colegas lo tituló ‘Salvando a la libre empresa de sus amigos’” (AEA, 1976). “Consideraba que, entre otras cosas, “la excesiva concentración empresarial afectaba negativamente la innovación, aumentaba el costo de los gastos en defensa” (Lewis, 2006).

“Poco inclinado a la abstracción teórica y las sutilezas legales, mostró marcada antipatía hacia conceptos como el de ‘competencia factible’ y la regla de la razón. La competencia genuina debía ser el objetivo, y cualquier economista o abogado debía saber de qué se trataba” (AEA, 1976).

“Estaba en desacuerdo con la opinión de Thorstein Bunde Veblen, de que el sistema de propiedad privada desaparecería con el paso del tiempo... También se convirtió en un crítico del concepto de ‘competencia viable’ desarrollado por Edward Sagendorph Mason y John Maurice Clark” (Mueller, 2007).

American Economic Association (1976): “In memoriam. George W. Stocking, 1892-1975”, American Economic Review, 66, 3, junio.

Blaug, M. (1999): Who’s who in economics, Edward Elgar.

Lewis, D. C. (2006): “Stocking, George Ward”, en Emmett, R. B.: The biographical dictionary of american economists, Thoemmes.

Mueller, W. F. (2007): “George Ward Stocking”, en de Jong, H. W. y Shepherd, W. G.: Pioneers of industrial organization, Edward Elgar.